

OFFERTA FORMATIVA



NEGOZIARE CON SUCCESSO

Le tecniche più efficaci per analizzare gli interessi e costruire accordi efficaci

Contenuti del corso

Questo corso propone un metodo estremamente potente per negoziare in modo efficace in qualunque situazione relazionale.

Parte dalla comprensione dei segreti e dei principi adottati dai negoziatori più abili. Si apprendono poi, attraverso video, esercizi e casi pratici, tratti da situazioni reali, le tecniche più efficaci per analizzare gli interessi in campo, generare scenari alternativi, costruire accordi efficaci e duraturi.

Le numerose simulazioni aiutano a riconoscere il proprio stile negoziale naturale e a diventare più flessibili ed efficaci nell'arte della negoziazione.

Docente

Dott.ssa Cappello Cristiana

Perché iscriversi

Il corso affronterà i seguenti argomenti:

- Autovalutazione del proprio stile negoziale
- Approcci efficaci dei negoziatori di successo
- La gestione delle fasi della negoziazione dalla preparazione alla verifica degli accordi
- Costruire la mappa degli interessi in gioco
- Generare soluzioni per accordi efficaci
- Metodi per superare le divergenze
- Il peso delle relazioni e della fiducia nella negoziazione

ISCRIZIONE ONLINE

www.ciam1563.it



CFP

8 per gli Ingegneri

DATA

17 giugno 2020 dalle 9:00 alle 18:00

DOVE

Via G.B. Pergolesi 25, Milano MM Stazione Centrale/Caiazzo

INVESTIMENTO (IVA inclusa)

Intero: 109,00 euro Soci CIAM: 99.00 euro

CONTATTI

Collegio degli Ingegneri e Architetti di Milano







I Corsi del Collegio sono aperti a tutti.

- Il corso prevede un test di valutazione finale. Il superamento di tale test è obbligatorio per l'erogazione dei crediti formativi professionali (CFP) per gli ingegneri e architetti iscritti all'albo. I crediti formativi professionali erogati sono validi su tutto il territorio nazionale.
- In relazione al numero di iscritti il Collegio si riserva la facoltà di spostare la data dell'evento, previa comunicazione.
- È possibile richiedere alla Segreteria di sostituire il nominativo di un iscritto con quello di un altro. L'eventuale disdetta deve essere comunicata al nostro ufficio per e-mail entro 3 giorni lavorativi antecedenti la data prevista per il corso. Diversamente, la quota versata non verrà rimborsata.